HCL Guatemala, S.A.

Estados Financieros

31 de diciembre de 2025 y 2024

(Con el Informe de los Auditores Independientes)

Índice del Contenido

Informe de los Auditores Independientes

Estados de Situación Financiera
Estados de Resultados y otros Resultados Integrales
Estados de Cambios en el Patrimonio
Estados de Flujos de Efectivo
Notas a los Estados Financieros

Informe de los Auditores Independientes

A los Accionistas de
HCL Guatemala, S.A.:

Opinión
Hemos auditado los estados financieros de HCL Guatemala, S.A. (en adelante la "Compañía"), los cuales comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2025, y los estados de resultados y otros resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha, y sus notas que incluyen un resumen de las políticas contables materiales y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros antes mencionados presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera de HCL Guatemala, S.A. al 31 de diciembre de 2025, los resultados de sus operaciones y sus flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.

Base para la Opinión
Efectuamos nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *"Responsabilidades de los Auditores en la Auditoría de los Estados Financieros"* de nuestro informe. Somos independientes de la Compañía de conformidad con los requerimientos de ética que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros en Guatemala y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Asunto de Énfasis
Saldos y Transacciones con Partes Relacionadas
Dirigimos la atención a las notas 2.4 y 2.19 a los estados financieros. La Compañía es miembro de un grupo de compañías relacionadas con las que mantiene saldos y transacciones significativos. Nuestra opinión no ha sido modificada en relación con este asunto.

Responsabilidades de la Administración y de los Responsables del Gobierno de la Entidad en Relación con los Estados Financieros
La administración es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros adjuntos de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, y del control interno que la administración considere necesario para permitir la preparación de estados financieros libres de incorrección material, debida a fraude o error.

(Continúa)

Klynveld Peat Marwick Goerdeler, S.A. una sociedad anónima guatemalteca y firma miembro de la organización mundial de KPMG de firmas miembro independientes afiliadas a KPMG International Limited, una compañía privada inglesa limitada por garantía.

En la preparación de los estados financieros, la administración es responsable de la evaluación de la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha, revelando según corresponda, las cuestiones relacionadas con negocio en marcha y utilizando el principio contable de negocio en marcha, excepto si la administración tiene intención de liquidar la Compañía o de cesar sus operaciones, o bien no tenga otra alternativa realista.

Los responsables del gobierno de la Entidad son responsables de la supervisión del proceso de información financiera de esta.

Responsabilidades de los Auditores en la Auditoría de los Estados Financieros
Nuestros objetivos son obtener seguridad razonable de si los estados financieros en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría detecte siempre una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman con base en los estados financieros.

Como parte de una auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante la auditoría. También:

KPMG

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección material en los estados financieros, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionalmente erróneas o la elusión del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno.

- Evaluamos lo adecuado de las políticas contables aplicadas, la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la administración.

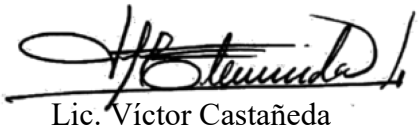
(Continúa)

- Concluimos sobre lo adecuado de la utilización por la administración del principio contable de negocio en marcha, y con base en la evidencia de auditoría obtenida concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que la Compañía deje de ser un negocio en marcha.

- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de los estados financieros, incluida la información revelada, y si los estados financieros representan las transacciones y hechos subyacentes de manera que logren la presentación razonable.

Nos comunicamos con los responsables del gobierno de la Entidad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planeados y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identifiquemos en el transcurso de nuestra auditoría.

KPMG



Lic. Víctor Castañeda
Colegiado No. CPA - 2995

Guatemala, 30 de marzo de 2026

Lic. Víctor Castañeda
Contador Público y Auditor
Colegiado No. CPA - 2995

HCL GUATEMALA, SOCIEDAD ANÓNIMA

Estado de Situación financiera

(Todos los montos se expresan en miles, excepto los datos de acciones y según se indique lo contrario).

	Nota No.	Al 31 de diciembre de 2025	Al 31 de diciembre de 2024
ACTIVOS		**(GTQ)**	**(GTQ)**
Activos no corrientes			
Inmuebles, planta y equipos	**2.1**	1,841	3,244
Activos por derecho de uso	**2.18**	24,028	36,867
Otros activos financieros	**2.2**	851	1,041
Otros activos	**2.3**	650	1,909
Total de activos no corrientes		**27,370**	**43,061**
Activos corrientes			
Cuentas por cobrar comerciales			
Facturadas	**2.4**	5,267	616
No facturadas	**2.4**	70,847	91,529
Efectivo y equivalentes de efectivo y otros saldos bancarios	**2.5**	36,034	88,432
Otros activos financieros	**2.2**	1,076	2,334
Otros activos	**2.6**	21,961	25,291
Total de activos corrientes		**135,185**	**208,202**
TOTAL DE ACTIVOS		**162,555**	**251,263**
CAPITAL			
Capital accionario	**2.7**	21,066	21,066
Ganancias retenidas		74,079	138,686
CAPITAL TOTAL		**95,145**	**159,752**
PASIVOS			
Pasivos no corrientes			
Pasivos por arrendamiento	**2.18**	19,150	29,162
Otros pasivos financieros	**2.9**	47	3
Provisiones	**2.10**	10,363	12,715
Total de pasivos no corrientes		**29,560**	**41,880**
Pasivos corrientes			
Pasivos por arrendamiento	**2.19**	8,189	9,555
Cuentas por pagar comerciales			
Facturadas	**2.8**	1,541	1,294
No facturadas y acumulaciones	**2.8**	1,467	3,139
Otros pasivos financieros	**2.9**	13,299	19,801
Provisiones	**2.10**	3,802	5,126
Otros pasivos	**2.11**	8,725	4,779
Pasivos por impuestos corrientes (neto)		827	5,937
Total de pasivos corrientes		**37,850**	**49,631**
TOTAL DE PASIVOS		**67,410**	**91,511**
CAPITAL Y PASIVOS TOTALES		**162,555**	**251,263**
Políticas contables significativas	**1**		

Las notas adjuntas son una parte integral de los estados financieros

HCL GUATEMALA, SOCIEDAD ANÓNIMA
Estado de resultados y otros resultados integrales
(Todos los montos se expresan en miles, excepto los datos de acciones y según se indique lo contrario).

		Nota No.	Año finalizado 31 de diciembre de 2025 (GTQ)	Año finalizado 31 de diciembre de 2024 (GTQ)
I	**Ingresos**	**2.12**	343,763	387,515
II	**Gastos**			
	Gastos de beneficios para empleados	**2.13**	277,041	305,224
	Costos de subcontratación		3,639	1,818
	Gasto por depreciación		11,328	14,673
	Otros gastos	**2.14**	17,707	26,185
III	**Ganancias operativas**		**34,048**	**39,615**
	Otros ingresos (gastos), netos	**2.15**	(2,429)	(1,196)
	Costo financiero	**2.16**	(3,158)	(2,842)
IV	**Ganancias antes de impuestos**		**28,461**	**35,577**
V	**Gastos del impuesto sobre la renta**	**2.17**	1,147	9,253
VI	**Ganancias netas del año**		**27,314**	**26,324**
VII	**Resultado integral total del año**		**27,314**	**26,324**
	Políticas contables significativas	**1**		

Las notas adjuntas son una parte integral de los estados financieros

HCL GUATEMALA, SOCIEDAD ANÓNIMA

Estado de Cambios en el Patrimonio

(Todos los montos se expresan en miles, excepto los datos de acciones y según se indique lo contrario).

(Monto en GTQ)

	Capital accionario		Ganancias retenidas	Capital total
	Cantidad de acciones	Capital social		
Saldo al 1 de enero de 2024	**21,066,000**	**21,066**	**112,362**	**133,428**
Ganancias netas del año	-	-	26,324	26,324
Ingresos globales totales para el año	-	-	26,324	26,324
Saldo al 31 de diciembre de 2024	**21,066,000**	**21,066**	**138,686**	**159,752**
Saldo al 1 de enero de 2025	**21,066,000**	**21,066**	**138,686**	**159,752**
Dividendo pagado a la Sociedad Matriz			(91,921)	(91,921)
Ganancias netas del año	-	-	27,314	27,314
Resultado integral total del año	-	-	27,314	27,314
Saldo al 31 de diciembre de 2025	**21,066,000**	**21,066**	**74,079**	**95,145**

Políticas contables significativas (Nota 1)

Las notas adjuntas son una parte integral de los estados financieros.

HCL GUATEMALA, SOCIEDAD ANÓNIMA
Estado de flujos de efectivo
(Todos los montos se expresan en miles, excepto los datos de acciones y según se indique lo contrario).

	Año finalizado 31 de diciembre de 2025 (GTQ)	Año finalizado 31 de diciembre de 2024 (GTQ)
A. Flujos de efectivo de actividades operativas		
Ganancias antes de impuestos	28,461	35,577
Ajuste por:		
Gasto por depreciación	11,328	14,673
Ingresos por intereses	(1,178)	(1,395)
Ganancia cambiaria en préstamos a corto plazo, intereses sobre préstamos y arrendamientos	-	(159)
Gastos por intereses	1,946	2,636
Pérdida por venta/enajenación de propiedad, planta y equipo	2	4
Provisión para deudas incobrables/Reversión de provisiones que ya no se requieren	109	1
	40,668	**51,337**
Cambio neto en		
Cuentas por cobrar comerciales	15,922	9,819
Inventarios	-	70
Otros activos financieros y otros activos	5,923	5,323
Cuentas por pagar comerciales	(1,425)	(71)
Provisiones, otros pasivos financieros y otros pasivos	(1,170)	(240)
Efectivo generado a partir de operaciones	**59,918**	**66,238**
Impuestos directos pagados (netos de reembolsos)	(6,258)	115
Flujo de efectivo neto de actividades operativas (A)	**53,660**	**66,353**
B. Flujos de efectivo de actividades de inversión		
Compra de propiedad, planta y equipo, incluidas las obras de infraestructura en curso y anticipos de capital	(646)	(702)
Interés recibido	1,178	1,395
Flujo de efectivo neto obtenido de actividades de inversión (B)	**532**	**693**
C. Flujos de efectivo de actividades de financiamiento		
Pago de préstamos a corto plazo	-	(58,591)
Intereses pagados a la empresa del Grupo	(5,017)	-
Dividendo pagado	(91,921)	-
Pago de pasivos por arrendamiento (incluidos intereses)	(9,652)	(14,588)
Flujo de efectivo neto usado en actividades de financiamiento (C)	**(106,590)**	**(73,179)**
Disminución (neta) en efectivo y equivalentes de efectivo (A+B+C)	(52,398)	(6,133)
Efectivo y equivalentes de efectivo al comienzo del año	88,432	94,565
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año según la Nota 2.5	**36,034**	**88,432**
Resumen de políticas contables significativas (Nota 1)		

Las notas adjuntas son una parte integral de los estados financieros.

Descripción general de la Compañía

HCL Guatemala, Sociedad Anónima (en adelante denominada la "Compañía") se dedica principalmente a proporcionar servicios de TI y comerciales, servicios de ingeniería e I+D y productos de software modernizados y ofertas dirigidas por IP. La Compañía es una subsidiaria de HCL Bermuda Ltd. La Compañía se constituyó en Guatemala el 22 de febrero de 2019 con domicilio social en 4a. avenida 16-61, zona 10, Edificio Corporativo, Torre Norte, Ciudad de Guatemala. La Compañía aprovecha su personal global especializado en tecnología y sus propiedades intelectuales para ofrecer soluciones en los siguientes sectores: servicios financieros, fabricación, ciencias biológicas y atención médica, servicios públicos, comercio minorista y bienes de consumo envasados (Consumer Packaged Goods, CPG), tecnología y servicios, y telecomunicaciones, medios de comunicación, publicaciones y entretenimiento.

Los estados financieros correspondientes al año finalizado el 31 de diciembre de 2025 fueron aprobados y autorizados por la Junta Directiva el 30 de marzo de 2026.

1. Políticas contables materiales

a) Base de la preparación de los estados financieros

Los estados financieros de la Compañía se prepararon de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards, IFRS), con sus interpretaciones, marco conceptual, fundamentos de conclusión y guías de aplicación autorizadas y emitidas por la Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board, IASB), y otras disposiciones legales definidas por entidades de supervisión que pueden diferir en algunos aspectos con las establecidas por otros organismos de control estatales.

Estos estados financieros se prepararon en virtud de la convención de costos históricos sobre una base devengada y de empresa en funcionamiento, excepto para ciertos activos y pasivos financieros medidos a su valor razonable (consulte la política contable con respecto a los instrumentos financieros).

Las políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros son coherentes con las del año anterior, excepto cuando se adopta inicialmente una norma contable recientemente emitida o cuando una revisión de una norma contable existente requiera un cambio en la política contable.

Las políticas contables establecidas en las notas se han aplicado en la preparación de los estados financieros para el año finalizado el 31 de diciembre de 2025, la información comparativa presentada en estos estados financieros para el año finalizado el 31 de diciembre de 2024.

Todos los activos y pasivos se han clasificado como corrientes y no corrientes según el ciclo operativo normal de la Compañía de 12 meses. El estado de flujos de caja se preparó con un método indirecto.

La moneda funcional de la Compañía es GTQ. Todos los montos se presentan en miles de "GTQ" redondeados a un número entero y los montos inferiores a 0,50 miles de GTQ se presentan como "-"

b) Uso de estimaciones

La preparación de los estados financieros de conformidad con las IFRS requiere que la gerencia haga estimaciones y suposiciones que afectan los montos informados de activos, pasivos, ingresos, costos, gastos y otros ingresos globales (other comprehensive income, OCI) que se informan y divulgan en los estados financieros y las notas adjuntas. Estas estimaciones se basan en el más completo conocimiento de la gerencia de los eventos actuales, la experiencia histórica, las acciones que la Compañía puede emprender en el futuro y en otras suposiciones que se consideran razonables en virtud de las circunstancias. Los resultados reales podrían diferir de esas estimaciones. Los cambios en las estimaciones se reflejan en los estados financieros en el período en el que se realizan los cambios.

Se utilizan estimaciones y suposiciones significativas para, entre otras cosas, lo siguiente:

i. Contabilización de los costos en los que se espera incurrir para completar el desempeño según proyectos de precio fijo y la determinación de precios de venta independientes para cada obligación de desempeño distinta en contratos que impliquen múltiples obligaciones de desempeño; consulte la nota 1(g).

ii. Asignación para cuentas por cobrar incobrables; consulte la nota 1(k)(i).

iii. Reconocimiento de ingresos e impuestos diferidos; consulte la nota 1(j) y la nota 2.18.

iv. Vida útil de la propiedad, planta y equipo; consulte la nota 1(d).

v. Identificación de arrendamientos y medición de pasivos por arrendamiento y activos por derecho de uso; consulte la nota 1(c).

vi. Provisiones y pasivos contingentes; consulte la nota 1(n).

c) Arrendamientos

Un arrendamiento es un contrato que otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado durante un período de tiempo a cambio de una contraprestación.

Compañía como arrendatario

La Compañía es arrendatario en caso de espacio de oficina. Estos arrendamientos se evalúan para determinar si contienen arrendamiento en función de los principios para el reconocimiento, la medición, la presentación y la divulgación de arrendamientos tanto para arrendatarios como para arrendadores, según se define en la IFRS 16.

Un activo por derecho de uso representa el derecho de la Compañía a controlar los activos subyacentes en arrendamiento y un pasivo por arrendamiento es la obligación de realizar los pagos de arrendamiento relacionados con el activo subyacente en arrendamiento. El activo por derecho de uso se mide inicialmente en función del pasivo por arrendamiento ajustado para cualquier costo directo inicial, alquiler prepagado e incentivos de arrendamiento. El activo por derecho de uso se deprecia en función del método de línea recta durante el plazo del arrendamiento o la vida útil del activo por derecho de uso, lo que sea menor. Posteriormente, el activo por derecho de uso se mide al costo menos cualquier depreciación acumulada, pérdidas por deterioro acumuladas, si las hubiera, y se ajusta para cualquier nueva medición del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide en la fecha de inicio del arrendamiento y se determina utilizando el valor actual de los pagos mínimos de arrendamiento aún no pagados y la tasa de préstamo incremental de la Compañía, que se aproxima a la tasa a la que la Compañía pediría un préstamo, en el país donde se formalizó el arrendamiento. La Compañía ha utilizado una única tasa de descuento para una cartera de arrendamientos con características razonablemente similares. El pago del arrendamiento comprende el pago fijo menos cualquier incentivo del arrendamiento, el pago variable del arrendamiento que depende de un índice o una tasa, el precio de ejercicio de una opción de compra si la Compañía está razonablemente segura de ejercer la opción y el pago de sanciones por rescindir el arrendamiento, si el plazo del arrendamiento refleja que la Compañía ejerce una opción para rescindir el arrendamiento. Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor contable para reflejar el interés sobre el pasivo por arrendamiento, reduciendo el valor contable para reflejar el pago del arrendamiento realizado y volviendo a medir el valor contable para reflejar cualquier reevaluación o modificación, si corresponde.

La Compañía ha elegido no reconocer los arrendamientos con un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos en el estado de situación financiera, incluidos aquellos adquiridos en una combinación de negocios, y los costos de arrendamiento para esos arrendamientos a corto plazo se reconocen en línea recta durante el plazo de arrendamiento en el estado de resultados. Para todas las clases de activos, la Compañía ha elegido la solución práctica para el

arrendatario de combinar componentes de arrendamiento y no arrendamiento y contabilizar la unidad combinada como un único componente de arrendamiento en caso de que no haya un pago separado definido en el contrato.

d) Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo se contabilizan al costo menos la depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro, si las hubiera. El costo comprende el precio de compra y el costo directamente atribuible de llevar el activo a su estado de funcionamiento para su uso previsto. Cualquier descuento comercial y reembolso se deduce al llegar al precio de compra. La Compañía identifica y determina vidas útiles separadas para cada componente principal de la propiedad, planta y equipo, si tienen una vida útil que es sustancialmente diferente de la de los activos en su conjunto.

Los gastos de propiedad, planta y equipo existentes, incluidas las reparaciones diarias, los gastos de mantenimiento y el costo de reemplazo de piezas, se cargan al estado de resultados para el período durante el cual se incurra en dichos gastos.

Las ganancias o pérdidas que surgen de la baja contable de la propiedad, planta y equipo se miden como la diferencia entre los ingresos netos de la enajenación y el valor contable del activo y se reconocen en el estado de resultados cuando el activo es dado de baja.

La propiedad, planta y equipo en construcción y el costo de los activos que no están listos para su uso antes de fin de año se divulgan como obras de infraestructura en curso.

La depreciación de la propiedad, planta y equipo se contabiliza bajo el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, según lo determine la gerencia.

Las estimaciones de la gerencia de las vidas útiles de los siguientes activos para la depreciación informática son las siguientes:

Descripción del activo	Vida útil del activo (en años)
Computadoras y equipos de red	4-5
Equipo de oficina	5
Planta y equipo (incluido el aire acondicionado y las instalaciones eléctricas)	10

La vida útil como se indica anteriormente es la mejor representación del período durante el cual la gerencia espera utilizar estos activos, en función de la evaluación técnica.

Los valores residuales, las vidas útiles y los métodos de depreciación de la propiedad, planta y equipos se revisan al final de cada ejercicio financiero y se ajustan prospectivamente, si corresponde.

e) Deterioro de activos no financieros

Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo se evalúan para determinar su capacidad de recuperación cuando los eventos o cambios en las circunstancias indican que sus valores contables pueden no ser recuperables. A los fines de las pruebas de deterioro, el monto recuperable (es decir, el valor razonable más alto menos el costo de venta y el valor en uso) se determina sobre la base de un activo individual, a menos que el activo no genere flujos de caja que sean en mayor medida independientes de los de otros activos. En tales casos, el monto recuperable se determina para la unidad generadora de efectivo (Cash Generating Unit, CGU) a la que pertenece el activo. El deterioro, si lo hubiera, se mide por el monto por el cual el valor en libros del activo excede el monto recuperable estimado del activo. Posteriormente, si hay un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el monto recuperable, se invierte la

pérdida por deterioro. Dicha reversión se realiza solo en la medida en que el valor contable del activo no exceda el valor contable que se hubiera determinado en la fecha de la reversión si no se hubiera reconocido ninguna pérdida por deterioro. Dicho deterioro y cualquier reversión posterior se reconocen bajo el título "Gastos de depreciación y amortización" en el estado de resultados.

f) Medición del valor razonable

La Compañía registra ciertos activos y pasivos financieros al valor razonable de manera recurrente. La Compañía determina los valores razonables en función del precio que recibiría por vender un activo o pagaría para transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición y en el mercado principal o más ventajoso para ese activo o pasivo.

La guía especifica una jerarquía de técnicas de valoración en función de si las entradas para cada medición son observables o no observables. Las entradas observables reflejan los datos del mercado obtenidos de fuentes independientes, mientras que las entradas no observables reflejan las suposiciones de la Compañía sobre las condiciones actuales del mercado. La jerarquía del valor razonable también requiere que una Compañía maximice el uso de entradas observables y minimice el uso de entradas no observables al medir el valor razonable. La jerarquía del valor razonable prescrita y las metodologías de valoración relacionadas son las siguientes:

Nivel 1: entradas cotizadas que reflejan los precios cotizados (no ajustados) para activos o pasivos idénticos en mercados activos.

Nivel 2: precios cotizados para instrumentos similares en mercados activos, precios cotizados para instrumentos idénticos o similares en mercados que no son valoraciones activas y derivadas de modelos, en los que todos los aportes significativos son observables directa o indirectamente en mercados activos.

Nivel 3: valuaciones derivadas de técnicas de valoración, en las que una o más entradas significativas son entradas no observables que están respaldadas por poca o ninguna actividad del mercado.

De acuerdo con la IFRS 13, los activos y pasivos deben medirse en función de las siguientes técnicas de valoración:

a) Enfoque de mercado: precios y otra información relevante generada por transacciones de mercado que involucran activos o pasivos idénticos o comparables.

b) Enfoque de ingresos: conversión de los montos futuros sobre la base de las expectativas del mercado a su valor actual utilizando el método de descuento.

c) Enfoque de costos: método de costo de reposición.

Una medición del valor razonable de un activo no financiero tiene en cuenta la capacidad de un participante del mercado para generar beneficios económicos al utilizar el activo en la mejor y mayor medida posible o al venderlo a otro participante del mercado que utilizaría el activo de dicho modo.

g) Reconocimiento de ingresos

Contratos que impliquen la prestación de servicios y materiales

Los ingresos se reconocen cuando, o a medida que, el control de un servicio o bien prometido se transfiere a un cliente, por un monto que refleja la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a cambio de transferir esos productos o servicios. Para reconocer los ingresos, se aplica el siguiente enfoque de cinco pasos: (1) identificar el contrato con un cliente; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño en el contrato, y (5) reconocer los ingresos cuando se satisface una obligación de cumplimiento. Un contrato se contabiliza cuando es

legalmente exigible a través de contratos ejecutorios, la aprobación y el compromiso de todas las partes, se identifican los derechos de las partes, se definen los términos de pago, el contrato tiene fundamento comercial y el cobro de la contraprestación es probable.

Contratos de tiempo y material/basados en volumen/basados en transacciones

Los ingresos con respecto a los contratos de tiempo y material, basados en volumen y basados en transacciones se reconocen a medida que los servicios relacionados se prestan a través de su desempeño, se procesan las transacciones con servicio por volumen, etc., lo que se corresponde con el valor transferido al cliente hasta la fecha relacionada con el derecho a facturar los servicios prestados.

Contratos de precio fijo

Los ingresos relacionados con los contratos de precio fijo en los que las obligaciones de desempeño y el control se cumplen durante un período como la integración tecnológica, los contratos complejos de construcción de redes, las implementaciones de Planificación de Recursos Empresariales (Enterprise Resource Planning, ERP) y el desarrollo de aplicaciones se reconocen en función del progreso hacia la finalización de la obligación de desempeño utilizando una medida de progreso de costo a costo (es decir, el método de contabilidad del porcentaje de finalización [porcentage of completion, POC]). Los ingresos se reconocen en función de los costos incurridos hasta la fecha como un porcentaje de los costos totales estimados para cumplir con el contrato. Cualquier revisión en el costo de finalización daría lugar a un aumento o disminución en los ingresos y dichos cambios se registran en el período en el que se identifican.

Los ingresos relacionados con otros contratos de precio fijo que proporcionan servicios de mantenimiento y soporte se reconocen en función del derecho a facturar los servicios prestados por contratos en los que la facturación es representativa del valor que se entrega. Si la facturación no es coherente con el valor entregado, los ingresos se reconocen según el desempeño del servicio en función del método de costo a costo descrito anteriormente.

En los acuerdos que implican compartir los ingresos de los clientes, los ingresos se reconocen cuando se establece el derecho de recepción.

Los ingresos de las ventas de productos se muestran netos de impuestos, descuentos y asignaciones aplicables. Los ingresos relacionados con un producto con servicios de instalación que son críticos para el producto se reconocen cuando el cliente completa y acepta la instalación del producto en el sitio del cliente. Si los ingresos de un artículo entregado no se reconocen por no recibir la aceptación del cliente, el costo del artículo entregado sigue estando en el inventario.

Obligación de desempeño múltiple

Cuando un acuerdo de ventas contiene múltiples obligaciones de desempeño, como servicios, hardware e IP con licencia (software), o combinaciones de ellas, los ingresos para cada elemento se basan en un enfoque de cinco pasos como se definió anteriormente. En la medida en que un contrato incluya múltiples productos previstos prometidos, se aplica el criterio para determinar si estos productos prometidos pueden ser distintos y son distintos en el contexto del contrato. Si no se cumplen estos criterios, los productos previstos prometidos se contabilizan como una obligación de desempeño combinado. Para los acuerdos con múltiples obligaciones de desempeño distintas o series de obligaciones de ejecución distintas, la consideración se asigna entre las obligaciones de desempeño en función de su precio de venta independiente relativo. El precio de venta independiente es el precio al que la Compañía vendería un bien o servicio prometido por separado al cliente. Cuando no se puede observar directamente, estimamos el precio de venta independiente utilizando el costo esperado más un enfoque de margen. Establecemos un rango de precios de venta independiente para nuestros productos previstos, que se vuelve a evaluar periódicamente o cuando cambian los hechos y las circunstancias. Si el acuerdo contiene obligaciones relacionadas con la licencia de propiedad intelectual (software) o productos previstos de arrendamiento, la contraprestación del acuerdo asignada a los

productos de software o del arrendamiento por compañía se asigna a cada obligación de software y producto del arrendamiento.

El reconocimiento de ingresos por elementos entregados se limita al monto que no depende de la entrega futura de productos o servicios, obligaciones de desempeño futuras ni está sujeto a privilegios de devolución o reembolso especificados por el cliente.

Los ingresos de ciertas actividades en servicios de transición en acuerdos de subcontratación no pueden ser distintos ni representan una obligación de ejecución separada. Los ingresos relacionados con dichas actividades de transición se clasifican como pasivos del Contrato y posteriormente se reconocen durante el período del acuerdo. Los costos directos e incrementales en relación con dichas actividades de transición que se espera que sean recuperables en virtud del contrato y que generen o mejoren los recursos de la Compañía que se utilizarán para satisfacer la obligación de cumplimiento en el futuro se consideran costos de cumplimiento del contrato, se clasifican como costos diferidos del contrato y se reconocen durante el período del acuerdo. Ciertos costos por adelantado de adquisición de contratos incrementales no recurrentes y otros cargos por adelantado pagados al cliente se difieren y clasifican como costos diferidos del contrato y se amortizan a los ingresos o costos, generalmente en línea recta, durante el plazo del contrato, a menos que se obtengan ingresos y se cumplan las obligaciones según un patrón diferente. Los flujos de caja futuros sin descuento generados a partir del acuerdo se estiman periódicamente y se comparan con los costos sin amortizar. Si los costos no amortizados exceden el flujo de caja sin descuento, se reconoce una pérdida.

En los casos en que los ingresos se derivan de las ventas de servicios, materiales o licencias de proveedores externos, los ingresos se registran en términos brutos cuando la Compañía es una parte principal en la transacción y neto de costos cuando la Compañía actúa como agente entre el cliente y el proveedor. Se consideran varios factores para determinar si la Compañía es una parte principal o un agente, en particular, el control de la Compañía sobre los bienes o servicios antes de transferirlos al cliente y la libertad para decidir el precio que se cobra al cliente. Los ingresos se reconocen netos de descuentos y asignaciones, impuestos al valor agregado y al servicio, e incluyen el reembolso de gastos de bolsillo; los gastos de bolsillo correspondientes se incluyen en el costo de los ingresos.

Los descuentos por volumen, o cualquier otra forma de contraprestación variable, se calculan utilizando la suma de los montos ponderados por probabilidad en un rango de montos de contraprestación posibles (valor esperado) o el monto único más probable en un rango de montos de contraprestación posibles (monto más probable), dependiendo del método que prediga mejor el monto de contraprestación realizable. El precio de la transacción incluye una contraprestación variable solo en la medida en que sea probable que no ocurra una reversión significativa de los ingresos reconocidos cuando se resuelva la incertidumbre asociada con la contraprestación variable. El precio de la transacción también se ajusta por los efectos del valor temporal del dinero si el contrato incluye un componente de financiamiento significativo. Nuestras estimaciones de contraprestación variable y determinación de si se deben incluir los montos estimados en el precio de la transacción pueden implicar nuestro juicio particular y se basan en gran medida en una evaluación de nuestro desempeño anticipado y toda la información que tenemos razonablemente disponible.

La Compañía reconoce una disposición contractual onerosa cuando los costos inevitables esperados de cumplir con las obligaciones futuras exceden los beneficios económicos esperados que se recibirán en virtud de un contrato. Dicha disposición, si la hubiera, se registra en el período en el que dichas pérdidas se vuelven probables y se incluye en el costo de los ingresos.

Los ingresos reconocidos, pero no facturados a los clientes se clasifican como activos contractuales o cuentas por cobrar no facturadas en el estado de situación financiera. Los activos contractuales se relacionan principalmente con los montos no facturados en aquellos contratos que utilizan el método de costo a costo de reconocimiento de ingresos cuando el derecho a una contraprestación no es incondicional. Los activos contractuales se reconocen cuando hay un exceso de ingresos por sobre las facturaciones. Las cuentas por cobrar no facturadas representan contratos en los que el derecho a contraprestación es incondicional (es decir, solo se requiere el paso del tiempo antes de que venza el pago). Una obligación contractual surge cuando hay una facturación excesiva por sobre los ingresos reconocidos.

Los ingresos de arrendamientos de tipo de ventas se reconocen cuando el riesgo de pérdida se ha transferido al cliente y no hay obligaciones no cumplidas que afecten la aceptación final del acuerdo por parte del cliente.

Los intereses atribuibles a arrendamientos de tipo de ventas y arrendamientos de financiamiento directo incluidos en ellos se reconocen sobre una base de valor devengado utilizando el método de interés efectivo y se reconocen como otros ingresos.

h) Otros ingresos

Otros ingresos comprenden principalmente ingresos por intereses sobre depósitos bancarios y otros depósitos, otros ingresos por intereses reconocidos mediante el método de interés efectivo y ganancias netas por cambio de divisas.

i) Moneda extranjera y traducción

La Compañía registra inicialmente las transacciones en moneda extranjera a sus respectivos tipos de cambio a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional relevante a los tipos de cambio vigentes a la fecha del estado de situación financiera. Las diferencias de cambio que surgen de la liquidación o traducción de partidas monetarias se reconocen en el estado de resultados. Los activos y pasivos no monetarios denominados en moneda extranjera y medidos al costo histórico se traducen al tipo de cambio prevaleciente a la fecha de la transacción inicial. Los activos y pasivos no monetarios denominados en moneda extranjera y medidos al valor razonable se traducen al tipo de cambio prevaleciente en la fecha en que se determinó el valor razonable.

Las ganancias o pérdidas de transacciones realizadas tras la liquidación de transacciones en moneda extranjera se incluyen en la determinación de las ganancias netas para el año en el que se liquida la transacción. Los ingresos, gastos y elementos de flujo de caja denominados en monedas extranjeras se traducen a las monedas funcionales relevantes utilizando la tasa de cambio vigente en la fecha de la transacción.

j) Impuestos

Los gastos por impuestos sobre la renta comprenden el impuesto sobre la renta actual y diferido.

Los gastos por impuestos sobre la renta se reconocen en el estado de resultados, excepto en la medida en que se relacionen con partidas reconocidas directamente en el patrimonio, en cuyo caso se reconoce en el patrimonio. El impuesto sobre la renta actual para los períodos actuales y anteriores se reconoce por el monto que se espera pagar o recuperar de las autoridades fiscales, utilizando las tasas impositivas y las leyes impositivas que se han promulgado o promulgado sustancialmente a la fecha del estado de situación financiera. La provisión para impuestos sobre la renta incluye el impacto de las provisiones constituidas por posiciones inciertas de impuesto sobre la renta. Los activos y pasivos fiscales se compensan solo si existe un derecho legalmente exigible para compensar los montos reconocidos, y se tiene la intención de realizar el activo y liquidar el pasivo sobre una base neta o de forma simultánea.

Los activos y pasivos por impuestos sobre la renta diferidos se reconocen con todas las diferencias temporales que surjan entre las bases impositivas de activos y pasivos y sus valores contables en los estados financieros provisionales. Los activos y pasivos por impuestos sobre la renta diferidos se reconocen con aquellas diferencias temporales que se originan durante el período de exoneración temporal de impuestos y se revierten después del período de exoneración temporal de impuestos. Para ello, la reversión de las diferencias temporales se determina utilizando el método de primero en entrar, primero en salir.

Los activos por impuestos diferidos se revisan en cada fecha de presentación de informes y se reducen en la medida en que ya no sea probable que se obtenga el beneficio fiscal relacionado. Los activos y pasivos por impuestos sobre la renta diferidos se miden utilizando tasas impositivas y leyes impositivas que han sido promulgadas o promulgadas sustancialmente a la fecha del estado de situación financiera y se espera que se apliquen a los ingresos gravables en los períodos en los que se espera que esas diferencias temporales se recuperen o liquiden.

Los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se compensan, si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos por impuestos actuales contra los pasivos por impuestos actuales y los impuestos diferidos se relacionan con la misma entidad gravable y la misma autoridad fiscal.

El efecto de los cambios en las tasas impositivas sobre los activos y pasivos diferidos del impuesto sobre la renta se reconoce como ingreso o gasto en el período que incluye la promulgación o la fecha de promulgación sustantiva. Un activo de impuesto sobre la renta diferido se reconoce en la medida en que sea probable que haya ganancias imponibles futuras disponibles contra las cuales se puedan utilizar las diferencias temporales deducibles y las pérdidas fiscales. No se proporcionan impuestos sobre la renta diferidos sobre las ganancias no distribuidas cuando se espera que las ganancias no se distribuyan en el futuro previsible.

Los beneficios fiscales adquiridos como parte de una combinación de negocios, pero que no cumplen con los criterios de reconocimiento separado en esa fecha, se reconocen posteriormente si aparece nueva información sobre hechos y circunstancias. El ajuste se trata como una reducción en el fondo de comercio (siempre que no exceda el fondo de comercio) si se incurrió en él durante el período de medición o si se reconoce en el estado de resultados.

La Compañía está registrada en virtud del Régimen de Ganancias a partir de Actividades Lucrativas y sigue el sistema contable del devengado. El Ministerio de Economía de Guatemala le ha otorgado a la Compañía, que es un proveedor de servicios de TI orientado a las exportaciones, una exoneración temporal de impuestos de 10 años a partir del 17 de noviembre de 2021. Esta exoneración se extiende a los aranceles aduaneros impuestos sobre las importaciones (incluido el IVA de importación), la exención total del impuesto sobre la renta y el IVA sobre los servicios de insumos nacionales adquiridos para su utilización en los productos o servicios finales destinados a la exportación a mercados fuera del territorio nacional.

k) Instrumentos financieros

Un instrumento financiero es un contrato que da lugar a un activo financiero de una entidad y un pasivo financiero o instrumento de capital de otra entidad.

i) Activos financieros

Todos los activos financieros se reconocen inicialmente al valor razonable. Los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición de activos financieros (que no sean activos financieros al valor razonable a través de ganancias o pérdidas) se agregan al valor razonable medido en el reconocimiento inicial del activo financiero. La compra y venta de activos financieros se contabilizan en la fecha de la operación. Sin embargo, las cuentas por cobrar comerciales que no contienen un componente de financiamiento significativo se miden al precio de la transacción.

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y los equivalentes de efectivo en el estado de situación financiera comprenden el efectivo en bancos y las inversiones con un vencimiento original de menos de 3 meses, que están sujetas a un riesgo insignificante de cambio de valor.

Activos financieros al costo amortizado

Un instrumento financiero se mide al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes:

El activo se mantiene dentro de un modelo comercial cuyo objetivo es mantener activos para cobrar flujos de caja contractuales, y los términos contractuales del activo dan lugar en fechas específicas a flujos de caja que son únicamente pagos de capital e intereses (solely payments of principal and interest, SPPI) sobre el monto de capital pendiente.

Después de la medición inicial, dichos activos financieros se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva (effective interest rate, EIR). El costo amortizado se calcula teniendo en cuenta cualquier descuento o prima sobre la adquisición y los honorarios o costos que son una parte integral de la EIR. La amortización de la EIR se incluye en otros ingresos en el estado de resultados. Las pérdidas que surgen del deterioro se reconocen en el estado de resultados. Esta categoría incluye saldos en efectivo y bancarios, ingresos no facturados, cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar.

Activos financieros a valor razonable a través de otros resultados integrales (OCI)

Un activo financiero se clasifica y mide al valor razonable a través de otros resultados integrales (Other Comprehensive Income, OCI) si se cumplen ambos de los siguientes criterios:

i. El objetivo del modelo de negocio se logra tanto mediante el cobro de flujos de caja contractuales como mediante la venta de activos financieros.
ii. los flujos de caja contractuales del activo representan únicamente los pagos de capital e intereses.

El activo financiero incluido dentro de la categoría de OCI se mide inicialmente, así como en cada fecha de informe, al valor razonable. Las fluctuaciones del valor razonable se reconocen en los OCI. Los ingresos por intereses de los instrumentos de deuda se reconocen en el estado de resultados. Al momento de la baja contable del activo, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en los OCI se reclasifica de los OCI al estado de resultados.

Activos financieros a valor razonable a través de ganancias y pérdidas

Cualquier activo financiero que no cumpla con los criterios de categorización al costo amortizado o al valor razonable a través de otros resultados integrales se clasifica al valor razonable a través de ganancias y pérdidas. Los activos financieros incluidos al valor razonable a través de la categoría de ganancias y pérdidas se miden al valor razonable con todos los cambios reconocidos en el estado de resultados.

Baja contable de activos financieros

Un activo financiero se elimina principalmente cuando los derechos de recibir flujos de caja del activo han vencido o la Compañía ha transferido sus derechos de recibir flujos de caja del activo.

Deterioro de activos financieros

La Compañía reconoce las asignaciones de pérdidas utilizando el modelo de pérdida de crédito esperada (expected credit loss, ECL) para los activos financieros que no están valuados a un valor razonable a través de las ganancias y pérdidas. La asignación para la ECL durante la vida útil se reconoce para cuentas por cobrar comerciales sin componentes de financiamiento significativos. Para todos los demás activos financieros, las pérdidas crediticias esperadas se miden en un monto igual a la ECL de 12 meses, a menos que haya habido un aumento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial, en cuyo caso se miden en la ECL durante la vida útil. El monto de las pérdidas (o reversiones) de crédito esperadas que se requiere para ajustar la asignación por pérdidas en la fecha de informe se reconoce en el estado de resultados.

ii) Pasivos financieros

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente al valor razonable y, en el caso de préstamos y empréstitos y cuentas por pagar, netos de los costos de transacción directamente atribuibles.

La medición posterior de pasivos financieros depende de su clasificación, como se describe a continuación:

Pasivos financieros a valor razonable a través de ganancias y pérdidas

Los pasivos financieros designados al momento del reconocimiento inicial a valor razonable a través de ganancias y pérdidas se designan como tales en la fecha inicial del reconocimiento, y solo si se cumplen los criterios de la NIIF 9. Los cambios en el valor razonable de dicho pasivo se reconocen en el estado de resultados.

Pasivos financieros al costo amortizado

Los pasivos financieros de la Compañía al costo amortizado incluyen cuentas por pagar comerciales, y otras cuentas por pagar.

Después del reconocimiento inicial, los pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva (effective interest rate, EIR), excepto en el caso de una contraprestación diferida reconocida en una combinación de negocios que posteriormente se mide al valor razonable a través de ganancias y pérdidas. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados cuando se eliminan los pasivos, así como a través del proceso de amortización de la EIR.

El costo amortizado se calcula teniendo en cuenta cualquier descuento o prima sobre la adquisición y los honorarios o costos que son una parte integral de la EIR. La amortización de la EIR se incluye como costos financieros en el estado de resultados.

Baja contable

Se procede a la baja contable de un pasivo financiero cuando la obligación en virtud del pasivo se exime, cancela o vence.

l) Provisiones y pasivos contingentes

Una provisión se reconoce si, como resultado de un evento pasado, la Compañía tiene una obligación legal o implícita actual que puede estimarse de manera confiable, y es probable que se requiera una salida de recursos que representen beneficios económicos para liquidar la obligación. Si el efecto del valor temporal del dinero es sustancial, las provisiones se determinan descontando los flujos de caja futuros esperados.

La Compañía hace un uso significativo de su criterio para divulgar pasivos contingentes. Los pasivos contingentes se divulgan cuando existe una posible obligación que surge de eventos pasados, cuya existencia se confirmará solo por la ocurrencia o no de uno o más eventos futuros inciertos que no están totalmente bajo el control de la Compañía o una obligación presente que surja de eventos pasados cuando no sea probable que se requiera una salida de recursos para liquidar la obligación o no se pueda hacer una estimación confiable del monto. Los activos contingentes no se reconocen ni divulgan en los estados financieros.

m) Jubilación y otros beneficios para empleados

Los empleados de la Compañía tienen derecho a ausencias remuneradas, tanto acumulables como no acumulables. Los empleados pueden transferir hasta la parte especificada de las ausencias remuneradas acumuladas
no utilizadas y utilizarlas en períodos futuros o recibir dinero en efectivo al momento de la jubilación o la finalización de la relación laboral. El costo esperado de la acumulación de ausencias compensadas se determina mediante la valuación actuarial (usando el método de crédito
unitario proyectado) en función del monto adicional que se espera pagar como resultado del derecho no utilizado que se ha acumulado en la fecha del estado de situación financiera. El gasto por ausencias compensadas no acumuladas se reconoce en el estado de resultados en el período en el que ocurren las ausencias. Las ganancias y pérdidas actuariales se llevan inmediatamente al estado de resultados y no se difieren.

n) Normas Contables emitidos pero aún no efectivos

Una serie de nuevas normas contables entran en vigencia para los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2025 y se permite su aplicación anticipada. Sin embargo, la Compañía no ha adoptado anticipadamente los siguientes normas contables nuevos o modificados en la preparación de estos estados financieros.

Presentación y divulgación en los estados financieros (NIIF 18)

La NIIC 18 reemplazará a la NIC 1 Presentación de Estados Financieros y se aplicará a los períodos de información anual que comiencen el 1 de enero de 2027 o después de esa fecha. La nueva norma introduce los siguientes nuevos requisitos clave.

i. Las entidades deben clasificar todos los ingresos y gastos en cinco categorías en el estado de resultados, a saber: operaciones, inversión, financiamiento, operaciones discontinuadas e impuesto sobre la renta. Las instituciones también deben informar un subtotal de ganancia operativa recientemente definido. La ganancia neta de las entidades no cambiará.
ii. Las medidas de desempeño definidas por la gerencia (Management-defined performance measure, MPM) se presentan en una sola nota de los estados financieros.
iii. Ofrece una mejor orientación sobre cómo agrupar la información en los estados financieros.

Además, todas las entidades deben utilizar el subtotal de ganancia o pérdida operativa como punto de partida para el estado de flujos de efectivo al presentar los flujos de efectivo de las actividades operativas según el método indirecto.

La Compañía aún está en proceso de evaluar el impacto del nuevo estándar, particularmente con respecto a su estructura del estado de resultados, el estado de flujos de efectivo y las divulgaciones adicionales exigidas para las MPM. También está evaluando el impacto en la forma en que se agrupa la información en los estados financieros, incluso para las partidas actualmente etiquetadas como "otros".

Otros normas contables

No se espera que los siguientes normas contables nuevos y modificados tengan un impacto significativo en los estados financieros de la Compañía.

i. Ausencia de convertibilidad (Modificaciones a la NIC 21)
ii. Clasificación y medición de instrumentos financieros (Modificaciones a la NIIF 9 y NIIF 7)

2.1 Inmueble, planta y equipos

Cambios en el valor contable para el año finalizado el 31 de diciembre de 2025

	Planta y equipo	Equipo de oficina	Computadoras y equipos de red	Total
	(GTQ)	(GTQ)	(GTQ)	(GTQ)
Importe bruto al 1 de enero de 2025	1,444	112	21,855	23,411
Adiciones	-	7	639	646
Bajas	-	-	(3,833)	(3,833)
Importe bruto al 31 de diciembre de 2025	**1,444**	**119**	**18,661**	**20,224**
Depreciación acumulada al 1 de enero de 2025	764	35	19,368	20,167
Cargo por el año	144	23	1,879	2,047
Bajas	-	-	(3,831)	(3,831)
Depreciación acumulada al 31 de diciembre de 2025	**908**	**58**	**17,417**	**18,383**
Importe neto al 31 de diciembre de 2025	**536**	**61**	**1,244**	**1,841**

Cambios en el valor contable para el año finalizado el 31 de diciembre de 2024

	Planta y equipo	Equipo de oficina	Computadoras y equipos de red	Total
	(GTQ)	(GTQ)	(GTQ)	(GTQ)
Importe bruto al 1 de enero de 2024	1,444	112	21,177	22,733
Adiciones	-	-	702	702
Bajas	-	-	(24)	(24)
Importe bruto al 31 de diciembre de 2024	**1,444**	**112**	**21,855**	**23,411**
Depreciación acumulada al 1 de enero de 2024	619	12	15,254	15,885
Cargo por el año	145	23	4,134	4,302
Bajas	-	-	(20)	(20)
Depreciación acumulada al 31 de diciembre de 2024	**764**	**35**	**19,368**	**20,167**
Importe neto al 31 de diciembre de 2024	**680**	**77**	**2,487**	**3,244**

2.2 Otros activos financieros

	Al	
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
No corrientes		
Contabilizados al costo amortizado		
Depósitos de garantía	851	1,041
	851	**1,041**
Corrientes		
Contabilizados al costo amortizado		
Depósitos de garantía	1,056	2,145
Intereses por cobrar	23	185
Otros	(3)	4
	1,076	**2,334**

2.3 Otros activos no corrientes

	Al	
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Anticipos de capital	1	1
Gastos prepagados	636	641
Costos diferidos de contratos	13	1,267
	650	**1,909**

2.4 Cuentas por cobrar comerciales

	Al	
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Facturadas		
Cuentas por cobrar comerciales (consulte la nota a continuación)	5,353	647
Asignación de pérdidas por deudas incobrables y dudosas	(86)	(31)
	5,267	**616**
Cuentas por cobrar no facturadas (consulte la nota a continuación)	70,847	91,529
	76,114	**92,145**

Nota:
Incluye cuentas por cobrar comerciales facturadas a partes relacionadas por un monto de 2065 GTQ al 31 de diciembre de 2025 y 164 GTQ al 31 de diciembre de 2024 y cuentas por cobrar no facturadas a partes relacionadas por un monto de 70 473 GTQ al 31 de diciembre de 2025 y 91 483 GTQ al 31 de diciembre de 2024.(consulte la nota 2.19)

2.5 Efectivo y equivalentes de efectivo y otros saldos bancarios

	Al	
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Saldo con bancos en cuentas corrientes	13,034	27,382
Depósitos a plazos con vencimiento original de menos de 3 meses (incluidos los depósitos en corporaciones e instituciones financieras con vencimiento original de menos de 3 meses)	23,000	61,000
Remesas en tránsito	-	50
	36,034	**88,432**

2.6 Otros activos corrientes

	Al	
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Anticipos a empleados	311	1,003
Anticipos a proveedores	167	531
Costos diferidos de contratos	1,308	5,022
Gastos prepagados	274	250
Derechos e impuestos recuperables	19,901	18,485
	21,961	**25,291**

2.7 Capital accionario

	Al	
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Autorizado		
77 000 000 (31 de diciembre de 2024: 77 000 000) acciones de capital de 1 GTQ cada una	77,000	77,000
Emitido, suscrito y pagado en su totalidad		
21 066 000 (31 de diciembre de 2024: 21 066 000) acciones de capital de 1 GTQ cada una	21,066	21,066

Términos/derechos adjuntos a las acciones de capital

La Compañía solo tiene una clase de acciones denominadas acciones de capital que tienen un valor nominal de 1/- GTQ. Cada tenedor de acciones de capital tiene derecho a un voto por acción.

En caso de liquidación de la Compañía, los tenedores de acciones de capital tendrán derecho a recibir los activos de la Compañía. La distribución será proporcional a la cantidad de acciones de capital en poder de los accionistas.

Conciliación de la cantidad de acciones en circulación al comienzo y al final del período de informe

	Al			
	31 de diciembre de 2025		31 de diciembre de 2024	
	Cantidad de acciones	Monto (GTQ)	Cantidad de acciones	Monto (GTQ)
Cantidad de acciones al comienzo	21,066,000	21,066	21,066,000	21,066
Agregar: acciones emitidas durante el año	-	-	-	-
Cantidad de acciones al final	21,066,000	21,066	21,066,000	21,066

Acciones en poder de la compañía tenedora o compañía tenedora matriz y/o sus subsidiarias o asociadas:

Nombre del accionista	Al		Al	
	31 de diciembre de 2025		31 de diciembre de 2024	
	Cantidad de acciones	Porcentaje de tenencia en la clase	Cantidad de acciones	Porcentaje de tenencia en la clase
Acciones de capital de 1 GTQ cada una pagadas en su totalidad				
HCL Bermuda Ltd.	21,065,999	99.99%	21,065,999	99.99%
HCL Technologies UK Ltd.	1	0.01%	1	0.01%

Información de los accionistas que tienen más del 5 % de las acciones de la compañía:

Nombre del accionista	Al		Al	
	31 de diciembre de 2025		31 de diciembre de 2024	
	Cantidad de acciones	Porcentaje de tenencia en la clase	Cantidad de acciones	Porcentaje de tenencia en la clase
Acciones de capital de 1 GTQ cada una pagadas en su totalidad				
HCL Bermuda Ltd.	21,065,999	99.99%	21,065,999	99.99%

De acuerdo con los registros de la Compañía, incluido su registro de accionistas o miembros y otras declaraciones recibidas de los accionistas con respecto a los intereses de usufructo, la tenencia de acciones anterior representa tanto la titularidad legal como la usufructuaria de las acciones.

Gestión de capital

El objetivo principal de la gestión de capital de la Compañía es respaldar la continuidad del negocio y el crecimiento de la Compañía mientras se maximiza el valor para los accionistas. La Compañía determina el requisito de capital en función de los planes operativos anuales y los planes de inversión estratégica a largo plazo y de otro tipo. Los requisitos de financiamiento generalmente se cumplen a través de flujos de caja operativos y préstamos a corto plazo de partes relacionadas.

2.8 Cuentas por pagar comerciales

	Al	
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Cuentas por pagar comerciales	1,517	1,246
Partes relacionadas con cuentas por pagar comerciales (consulte la nota n.º 2.19)	24	48
	1,541	**1,294**
No facturadas y acumulaciones	1,439	3,087
No facturadas y acumulaciones (consulte la nota n.º 2.19)	28	52
	1,467	**3,139**
	3,008	**4,433**

2.9 Otros pasivos financieros

	Al	
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
No corrientes		
Contabilizados al costo amortizado		
Bonificaciones a empleados acumuladas	47	3
	47	**3**
Corrientes		
Contabilizados al costo amortizado		
Intereses pagaderos - partes relacionadas (consulte la nota n.º 2.19)	-	5,017
Salarios y beneficios acumulados		
Bonificaciones a empleados acumuladas	10,400	11,155
Otros costos de empleados	2,899	3,629
	13,299	**19,801**

2.10 Provisiones

	Al	
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
No corrientes		
Provisión por beneficios para empleados		
Provisión por beneficios de licencia	10,363	12,715
	10,363	**12,715**
Corrientes		
Provisión por beneficios para empleados		
Provisión por beneficios de licencia	3,802	5,126
	3,802	**5,126**

2.11 Otros pasivos

	Al	
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Anticipos recibidos de los clientes	503	486
Retenciones y otras obligaciones legales	8,222	4,293
	8,725	**4,779**

2.12 Ingresos

	Año finalizado	Año finalizado
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Venta de servicios	343,763	387,515
	343,763	**387,515**

Información de ingresos desglosados

Los ingresos desglosados de los contratos con los clientes por tipo de contrato son los siguientes:

	Año finalizado	Año finalizado
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Por ubicación geográfica		
Europa	334,861	375,495
India	4,097	11,189
Estados Unidos	1,975	(440)
Otros	2,830	1,271
	343,763	**387,515**

Obligaciones de desempeño restantes

Al 31 de diciembre de 2025, el monto total del precio de transacción asignado a las obligaciones de desempeño restantes según los requisitos de la NIIF 15 era de 561 262 GTQ (31 de diciembre de 2024, 422 851 GTQ), de los cuales se espera que aproximadamente el 39 % se reconozca como ingresos en el plazo de un año y el saldo más allá de un año. Esto es después de las exclusiones que se indican a continuación:

a) contratos por los cuales reconocemos ingresos en función del derecho a facturar servicios prestados;

b) contraprestación variable asignada en su totalidad a una obligación de desempeño totalmente insatisfecha o a una promesa totalmente insatisfecha de transferir un bien o servicio distinto que forma parte de una única obligación de desempeño, o

c) contraprestación variable en forma de regalía basada en ventas o en el uso prometida a cambio de una licencia de propiedad intelectual.

Saldos de contratos

Costos diferidos de contratos: los costos diferidos del contrato representan principalmente el costo de cumplimiento del contrato y el costo para obtener el contrato.

La siguiente tabla describe el movimiento en saldo del costo diferido del contrato:

	Año finalizado	Año finalizado
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Saldo al comienzo del año	6,290	11,275
Costo adicional capitalizado durante el año	16	-
Deducción a cuenta del costo amortizado durante el año	(4,985)	(4,985)
Saldo al final del año (véanse las notas 2.3 y 2.6)	**1,321**	**6,290**

El precio contratado es igual a los ingresos reconocidos, ya que no hay reducción hacia el componente de contraprestación variable durante el año.

2.13 Gastos de beneficios para empleados

	Año finalizado	Año finalizado
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Sueldos, salarios y bonificaciones	266,604	290,430
Contribución al fondo de previsión y otros fondos de empleados	9,938	14,247
Gastos de bienestar del personal	499	547
	277,041	**305,224**

2.14 Otros gastos

	Año finalizado	Año finalizado
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Reparaciones y mantenimiento	5,099	6,270
Energía y combustible	2,710	2,803
Gastos varios	1,054	1,662
Costos de comunicación	2,877	3,412
Viajes y transporte	2,377	1,212
Promoción comercial	977	767
Cargos legales y profesionales	1,492	4,061
Tasas e impuestos	123	2,739
Reclutamiento, capacitación y desarrollo	132	73
Seguro	74	241
Tarifa de licencia de software	-	132
Alquiler	658	2,554
Compra de existencias en el comercio	25	258
Provisión para deudas de cobro dudoso o deudas incobrables canceladas	109	1
	17,707	**26,185**

2.15 Otros ingresos (gastos), netos

	Año finalizado	Año finalizado
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Ingresos por intereses		
- Sobre depósitos bancarios y otros	1,103	1,330
- Sobre otros	75	66
Diferencias de cambio (netas)	(3,605)	(2,588)
Pérdidas por enajenación de propiedad, planta y equipos	(2)	(4)
	(2,429)	**(1,196)**

2.16 Costo financiero

	Año finalizado	Año finalizado
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Intereses sobre pasivos por arrendamiento	1,946	1,514
Otros costos de intereses y cargos bancarios	1,212	1,328
	3,158	**2,842**

Nota: El interés sobre otros incluye el interés sobre un préstamo a corto plazo tomado de una parte relacionada que asciende a 414/- GTQ en el año calendario 2024 (consulte la nota 2.19).

2.17 Impuestos sobre la renta

	Año finalizado 31 de diciembre de 2025 (GTQ)	Año finalizado 31 de diciembre de 2024 (GTQ)
Impuesto sobre la renta cargado al estado de resultados		
Cargo del impuesto sobre la renta actual	546	11
Ajuste con respecto a años anteriores	609	102
Otros	(8)	9,140
	1,147	**9,253**

La conciliación entre la provisión para el impuesto sobre la renta y el monto calculado mediante la aplicación de la tasa del impuesto sobre la renta legal es la siguiente:

	Año finalizado 31 de diciembre de 2025 (GTQ)	Año finalizado 31 de diciembre de 2024 (GTQ)
Ganancias antes del impuesto sobre la renta	28,461	35,577
Tasa impositiva reglamentaria	25%	25%
Gasto fiscal previsto	**7,115**	**8,894**
Otras diferencias permanentes	351	586
Efecto fiscal de los ingresos no imponibles	(8,555)	(10,434)
Efecto de la entidad en la conciliación de las cifras según las NIIF con las cifras estatutarias	1,635	965
Otros	601	9,242
Total de impuestos	**1,147**	**9,253**
Tasa efectiva del impuesto sobre la renta	**4%**	**26%**

La conciliación entre la ganancia contable y la ganancia gravable es la siguiente:

	Año finalizado 31 de diciembre de 2025 (GTQ)	Año finalizado 31 de diciembre de 2024 (GTQ)
Ganancias antes del impuesto sobre la renta	28,461	35,577
Efecto de las partidas financieras para conciliar con los ingresos gravables		
-Ingresos por intereses en cuentas corrientes	(95)	(163)
-Intereses sobre depósito fijo con bancos	(1,009)	-
-Gasto relacionado con ingresos pasivos	1	-
-Provisión por aumento	-	1,756
-Provisión por viajes	-	40
-Provisión para inventario obsoleto	-	(217)
-Provisión para deudas incobrables	76	-
-Provisión por costo diferido	4,968	4,985
Efecto de las partidas financieras en los ingresos gravables	**3,941**	**6,401**
Ganancia de actividades lucrativas de acuerdo con el impuesto sobre la renta	**32,402**	**41,978**
Agregar: gastos no deducibles:		
-Interés sobre préstamos a corto plazo a filiales extranjeras	-	414
-Costo asociado a ingresos exentos	-	(676)
-Ajuste de la IFRS 16	1,574	(2,703)
-Tarifas e impuestos	-	2,420
Cargos cambiarios incurridos en transacciones extranjeras entre partes relacionadas	2,430	348
Menos: Ganancias de exportación	(34,222)	(41,736)
Ganancias gravables	**2,184**	**45**
Cargo del impuesto sobre la renta actual	**546**	**11**

2.18 Arrendamientos

(i) Compañía como arrendatario

La Compañía arrienda espacios de oficina y alojamiento para sus empleados en virtud de acuerdos de arrendamiento operativo.

Los detalles de los activos por derecho de uso que posee la Compañía son los siguientes:

	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	Edificio	Edificio
	GTQ	GTQ
Saldo al comienzo del año	36,867	28,744
Adiciones	114	18,495
Cargo por depreciación para el año	(9,281)	(10,372)
Baja contable	(3,672)	-
Saldo al final del año	**24,028**	**36,867**

El reconocimiento de pasivos por arrendamiento es el siguiente:

	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	GTQ	GTQ
Saldo al comienzo del año	38,717	33,509
Adiciones	-	18,283
Monto reconocido en el estado de resultados como intereses	1,945	1,513
Pago de pasivos por arrendamiento	(9,655)	(14,588)
Baja contable	(3,668)	-
Saldo al final del año	**27,339**	**38,717**

La siguiente tabla presenta un análisis de vencimiento de los flujos de efectivo esperados sin descuento para pasivos por arrendamiento al 31 de diciembre de 2025 y diciembre de 2024:

	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	GTQ	GTQ
En el plazo de un año	9,616	11,540
De uno a dos años	9,619	11,305
De dos a tres años	8,179	12,469
De tres a cinco años	2,828	8,269
Pagos totales de arrendamiento	30,242	43,583
Interés imputado	(2,903)	(4,866)
Total de pasivos por arrendamiento	**27,339**	**38,717**

Algunos acuerdos de arrendamiento incluyen opciones para rescindir o extender los arrendamientos. Los acuerdos de arrendamiento no contienen garantías de valor residual sustancial ni convenios restrictivos sustanciales.

2.19 Transacción con partes relacionadas

a) Partes relacionadas cuando existe control

Compañía tenedora matriz
HCL Technologies Limited, India

Ingresos
HCL Bermuda Ltd.

b) Partes relacionadas con las que se han realizado transacciones durante el año

Compañía tenedora matriz
HCL Technologies Limited, India

Subsidiarias asociadas

HCL (Brazil) Technologia da informacao EIRELI
HCL Technologies (Thailand) Ltd.
HCL Romania
HCL America Inc.
HCL Finland OY
HCL Technologies Corporate Services Limited
HCL Technologies Germany GmbH
HCL Japan Limited
HCL Hungría Kft

c) Transacciones con partes relacionadas durante el curso ordinario de los negocios **(GTQ)**

	Compañía tenedora matriz		Subsidiarias asociadas	
	Año finalizado	Año finalizado	Año finalizado	Año finalizado
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
Cargos de consultoría	-	14	2,848	204
Ingresos	4,097	11,189	336,269	375,910
Gastos por intereses	-	-	-	414
Gastos de seguro	-	95	-	-
Total general	**4,097**	**11,298**	**339,117**	**376,528**

d) Saldos pendientes de partes relacionadas **(GTQ)**

	Compañía tenedora matriz		Subsidiarias asociadas	
	Al	Al	Al	Al
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
No facturadas y acumulaciones	-	-	28	52
Cuentas por pagar comerciales	-	38	24	10
Intereses pagaderos	-	-	-	5,017
Cuentas por cobrar no facturadas	683	-	69,790	91,483
Cuentas por cobrar facturadas	1,110	-	955	164
Total general	**1,793**	**38**	**70,797**	**96,726**

2.20 Informes por segmentos

Los segmentos operativos se definen como componentes de una empresa para los cuales se dispone de información financiera discreta y sus resultados son revisados regularmente por la persona encargada de tomar decisiones operativas (chief operating decision maker, CODM), para la asignación de recursos y la evaluación del desempeño.

El principal responsable de la toma de decisiones operativas (CODM) de HCL Technologies Limited, la Compañía tenedora matriz de la Compañía, revisa sus resultados para la asignación de recursos y la evaluación del rendimiento por segmento de negocios que comprende servicios de TI y comerciales, servicios de ingeniería e investigación y desarrollo, y software de HCL. La Compañía tenedora matriz monitorea el riesgo y los rendimientos de los negocios de la Compañía a nivel de entidad y evalúa el desempeño de la Compañía como un segmento de negocios. Por lo tanto, solo hay un segmento de la Compañía que debe informarse, según lo previsto en la IFRS 8 - "Segmentos operativos".

El desglose de ingresos según el área geográfica se proporciona en la nota 2.12.

2.21 Instrumentos financieros

a) Activos y pasivos financieros

El valor contable de los instrumentos financieros por categorías al 31 de diciembre de 2025 es el siguiente:

	Costo amortizado	Valor contable total
	GTQ	GTQ
Activos financieros		
Cuentas por cobrar comerciales (incluidas las no facturadas)	76,113	76,113
Efectivo y equivalentes de efectivo y otros saldos bancarios	36,034	36,034
Otros (consulte la nota 2.2)	1,927	1,927
Total	**114,074**	**114,074**
Pasivos financieros		
Cuentas por pagar comerciales	3,008	3,008
Pasivos por arrendamiento	27,339	27,339
Otros (consulte la nota 2.9)	13,346	13,346
Total	**43,693**	**43,693**

El valor contable de los instrumentos financieros por categorías al 31 de diciembre de 2024 es el siguiente:

	Costo amortizado	Valor contable total
	GTQ	GTQ
Activos financieros		
Cuentas por cobrar comerciales (incluidas las no facturadas)	92,145	92,145
Efectivo y equivalentes de efectivo y otros saldos bancarios	88,432	88,432
Otros (consulte la nota 2.2)	3,375	3,375
Total	**183,952**	**183,952**
Pasivos financieros		
Cuentas por pagar comerciales	4,433	4,433
Pasivos por arrendamiento	38,717	38,717
Otros (consulte la nota 2.9)	19,804	19,804
Total	**62,954**	**62,954**

(b) Gestión de riesgos financieros

La Compañía está expuesta al riesgo de mercado, el riesgo crediticio y el riesgo de liquidez, los cuales pueden afectar el valor razonable de sus instrumentos financieros. La Compañía tiene una política de gestión de riesgos para gestionar y mitigar estos La política de gestión de riesgos de la Compañía tiene como objetivo reducir la volatilidad en los estados financieros y, al mismo tiempo, mantener el equilibrio entre proporcionar previsibilidad en el plan de negocios de la Compañía y participar de forma razonable en los movimientos del mercado.

(i) Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que el valor razonable de los flujos de caja futuros de un instrumento financiero fluctúe debido a los cambios en los precios de mercado. El riesgo de mercado comprende el riesgo de divisas y el riesgo de tasas de interés. La Compañía está expuesta principalmente a fluctuaciones en los tipos de cambio de moneda extranjera.

(ii) Riesgo de divisas

El riesgo de divisas extranjeras es el riesgo de que el valor razonable o los flujos de caja futuros de una exposición fluctúen debido a los cambios en las tasas de cambio. La exposición de la Compañía al riesgo de cambios en los tipos de cambio se relaciona principalmente con las operaciones de la Compañía.

El riesgo de tipo de cambio surge principalmente de los activos y pasivos denominados en monedas distintas de la moneda funcional. Una parte significativa de los ingresos de la Compañía está en GTQ y USD, mientras que una gran porción de costos está en GTQ. Es posible que la fluctuación en los tipos de cambio con respecto al GTQ no tenga un impacto potencial en el estado de resultados y en el capital.

La apreciación o depreciación del 1 % en las respectivas monedas extranjeras con respecto a la moneda funcional de la Compañía daría lugar

a una disminución o un aumento en las ganancias de la Compañía antes de impuestos de aproximadamente 172,71 miles de GTQ para el año

finalizado el 31 de diciembre de 2025 y de aproximadamente 1323 miles de GTQ para el año finalizado el 31 de diciembre de 2024.

La sensibilidad de la tasa se calcula agregando la exposición neta a la tasa de cambio de divisas y un cambio simultáneo de las tasas de cambio de divisas paralelas de todas las monedas de un 1 % frente a la moneda funcional de la Compañía. Es posible que el análisis de sensibilidad no sea representativo de un cambio real.

La exposición no derivada a divisas al 31 de diciembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024 en las principales monedas es la siguiente:

	Activos financieros		Pasivos financieros	
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	GTQ	GTQ	GTQ	GTQ
RUB/GTQ	-	-	24	-
USD/GTQ	12,267	4,156	29,514	136,379

(iii) Riesgo de tasa de interés

El riesgo de tasa de interés es el riesgo de que el valor razonable o los flujos de caja futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en las tasas de interés del mercado. Por lo tanto, la Compañía no está significativamente expuesta al riesgo de tasas de interés.

Riesgo crediticio

Los instrumentos financieros que potencialmente someten a la Compañía a la concentración del riesgo crediticio consisten principalmente en efectivo y saldos bancarios, cuentas por cobrar comerciales e ingresos no facturados. Los recursos en efectivo de la Compañía se invierten en bancos después de una evaluación del riesgo crediticio. Por su naturaleza, todos estos instrumentos financieros implican riesgos, incluido el riesgo crediticio de incumplimiento por parte de las contrapartes. Los clientes de la Compañía son principalmente corporaciones con sede en Guatemala y, en consecuencia, las cuentas por cobrar comerciales, las cuentas por cobrar no facturadas y las cuentas por cobrar por arrendamiento financiero se concentran en los respectivos países. La Compañía evalúa periódicamente la confiabilidad financiera de los clientes, teniendo en cuenta la situación financiera, las tendencias económicas actuales, el análisis de deudas incobrables históricas y el envejecimiento de las cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar no facturadas y cuentas por cobrar por arrendamiento financiero. Hubo 2 clientes de la Compañía (Cemex Operaciones México y CISCO) que representaron más del 10 % de las cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar no facturadas y cuentas por cobrar por arrendamiento financiero.

Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con los pasivos financieros. La filosofía de inversión de la Compañía es la preservación del capital y la liquidez en lugar de los rendimientos. La Compañía genera constantemente flujos de caja suficientes a través de sus operaciones y tiene acceso a múltiples fuentes de financiamiento para cumplir con las obligaciones financieras y mantener la liquidez adecuada para su uso.

El perfil de vencimiento de los pasivos financieros de la Compañía basado en pagos contractuales es el siguiente:

	Año 1 (actual)	Año 2	Año 3	Años 4 a 5 y posteriores	Total
	(GTQ)	(GTQ)	(GTQ)	(GTQ)	(GTQ)
Al 31 de diciembre de 2025					
Cuentas por pagar comerciales	3,008	-	-	-	3,008
Pasivos por arrendamiento	9,616	9,619	8,179	2,828	30,242
Otros pasivos financieros	13,346	-	-	-	13,346
Total	**25,970**	**9,619**	**8,179**	**2,828**	**46,596**
Al 31 de diciembre de 2024					
Cuentas por pagar comerciales	4,433	-	-	-	4,433
Pasivos por arrendamiento	11,540	11,305	12,469	8,269	43,583
Otros pasivos financieros	19,804	-	-	-	19,804
Total	**35,777**	**11,305**	**12,469**	**8,269**	**67,820**

2.22 Compromisos y pasivos contingentes

	Al	
	31 de diciembre de 2025	31 de diciembre de 2024
	(GTQ)	(GTQ)
Capital y otros compromisos		
Monto estimado de contratos restantes que se formalizarán en la cuenta de capital y no están previstos (neto de anticipos)	1,341	8
	1,341	**8**

Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía mantiene reclamaciones laborales por un monto aproximado de Q1,388. La Compañía ha presentado sus argumentos de defensa ante las autoridades correspondientes, y dichos casos se encuentran pendientes de resolución final. De acuerdo con la opinión del asesor legal y de la administración, se espera un resultado favorable para la Compañía en aquellos casos clasificados como razonablemente posibles.

2.23 Eventos posteriores

La Compañía ha evaluado todos los eventos posteriores hasta el 30 de marzo de 2026, que es la fecha en la que se emitieron estos estados financieros, y no se han producido eventos desde la fecha del Estado de situación financiera hasta esa fecha, excepto los asuntos que ya se han considerado en los estados financieros.